

英文契約書交渉の極意

～英文契約書締結交渉時の基本的な心構えから
その留意点と実務経験から得た交渉術～

開催日：2013年11月26日(火)13:30～16:30

開催場所：勝永六番町ビル 1階 会議室 東京都千代田区六番町6

《プログラム》

1. 英文契約書交渉にあたっての基本的な心構え

- (1) 英文契約書の交渉では何を考慮すべきか
- (2) どこまで妥協できるのか、ボトムラインはどこにあるのか
- (3) 企業戦略と英文契約書
- (4) 自社の企業戦略・事業計画における当該取引の位置づけを常に考える
- (5) リスク回避の側面に加えて、企業戦略達成のための積極的な側面を重視する。

2. 英文契約書の管理手法（雛形の入手方法・管理方法）

3. 弁護士や外部コンサルタントの活用の仕方

4. 英文契約書交渉の具体的な留意ポイント

《交渉の極意》

- (1) 最初のドラフトはどちらが起案すべきか
- (2) [当方サイド]交渉メンバーの選任
- (3) [先方サイド]交渉メンバー・決定権者の見極め
- (4) 交渉の極意 1) 強行法規違反・・・合意できない
- (5) 交渉の極意 2) 相手側のメリットを強調する
- (6) 交渉の極意 3) 相手の上司への説明を用意する
- (7) 交渉の極意 4) 外資の場合・本社の標準であり変更は不可
- (8) 交渉の極意 5) 代わりに他の条項で妥協を求める
- (9) 交渉の極意 6) ユーザーなど第三者からの要求を理由に変更を求める
- (10) 交渉の極意 7) 社内の取引慣習や経済状況などを理由に同意を求める
- (11) 交渉の極意 8) 他部署の固執を理由に同意を求める
- (12) 交渉の極意 9) 折衷案を提案する
- (13) 交渉の極意 10) 政治的な決着を図る
- (14) 交渉のコツ(デットロックに陥ったときにどうしたら良いか)

・一般論

…… その他 計20カ条の交渉の極意を講演中にご紹介します

～質疑応答～

■講師 **牧野 和夫** 大宮法科大学院客員教授 弁護士・弁理士・米国弁護士（芝総合法律事務所）



1981年早稲田大学法学部卒業、1991年ジョージタウン大学ロースクール法学修士号を取得後、いすゞ自動車株式会社法務部課長、アップルコンピュータ株式会社法務部部長を経て、現職。

英国ウェールズ国立大学客員教授、早稲田大学、関西学院大学大学院など、数多くの大学・大学院や各種実務セミナーの講師としても活躍中。ビジネス・ソフトウェア協会前日本代表事務局長、企業法務協会前理事も務める。豊富な経験を活かした実践的かつ明快な指導には定評がある。



Fairlinks フェアリンクス
コンサルティング株式会社

企業戦略における英文契約書の重要性、英文契約書の管理手法、弁護士や外部コンサルタントの活用の仕方等の実務ポイントを解説した後、講師がこれまでの実務経験で得た国際取引交渉の具体的な交渉術を紹介いたします。初学者の方を対象に解説致しますので奮ってご参加ください。

ビジネス法務アカデミーは、企業・組織の法務・コンプライアンスご担当の皆様を対象として、最新法令、裁判例の紹介、ビジネス関連法規の基礎知識など、毎回独立したテーマで専門の講師（弁護士、有識者等）を招いて開催しております。

1社2名ずつ全セミナーに無料でご参加いただける“特別会員”、各セミナー何人でもお一人10,500円割引でご参加いただける“企業会員”と、会員制度も充実させております。詳しくは同封パンフレット若しくは<http://www.fairlinks.co.jp/info/flb.htm> をご覧ください。

是非一度ご参加になり、よろしければ会員にご入会もご検討いただければ幸いです

- ◆ 価格：一般参加：1名につき29,400円(税込み、本体価格28,000円)＜テキスト、お飲み物付＞
- 企業会員：1名につき18,900円(税込み、本体価格18,000円)
- 特別会員：2名まで無料(追加参加費3名目から1名につき5,000円)

申込み方法：下記申込書に必要事項をご記入の上、(03)5215-7388へファクシミリご送信ください。また、インターネット <http://www.fairlinks.co.jp/formmail/formmail.html> からもお申込みいただけます。折り返し、請求書等をご郵送いたします。

開催場所：勝永六番町ビル 1階 会議室

東京都千代田区六番町6

- ・JR総武線・都営地下鉄・東京メトロ有楽町線「市ヶ谷」下車徒歩5分
- ・JR中央線・東京メトロ丸ノ内線・南北線「四谷」下車徒歩5分
- ・東京メトロ有楽町線「麹町」下車徒歩7分



ビジネス法務アカデミー



Fairlinks

フェアリンクス
コンサルティング株式会社

〒102-0083 東京都千代田区麹町5丁目2番 K-WING 4階
Tel 03-5215-8525 FAX 03-5215-7388 mail: flb@fairlinks.co.jp



◆ 2013年11月開催セミナー「英文契約書交渉の極意」に参加を申込みます。

一般 企業会員 (会員番号:) 企業会員の方は必ず会員番号をご記入下さい。

会社（組織）名		
部署 / 役職	①	②
参加者名	①	②
連絡先（会社住所）	〒	
連絡先電話番号	①	②
連絡先メールアドレス	①	②

■3名以上のお申込みは、お手数ですが別紙に部署、参加者名をお書きの上、ご送付ください。